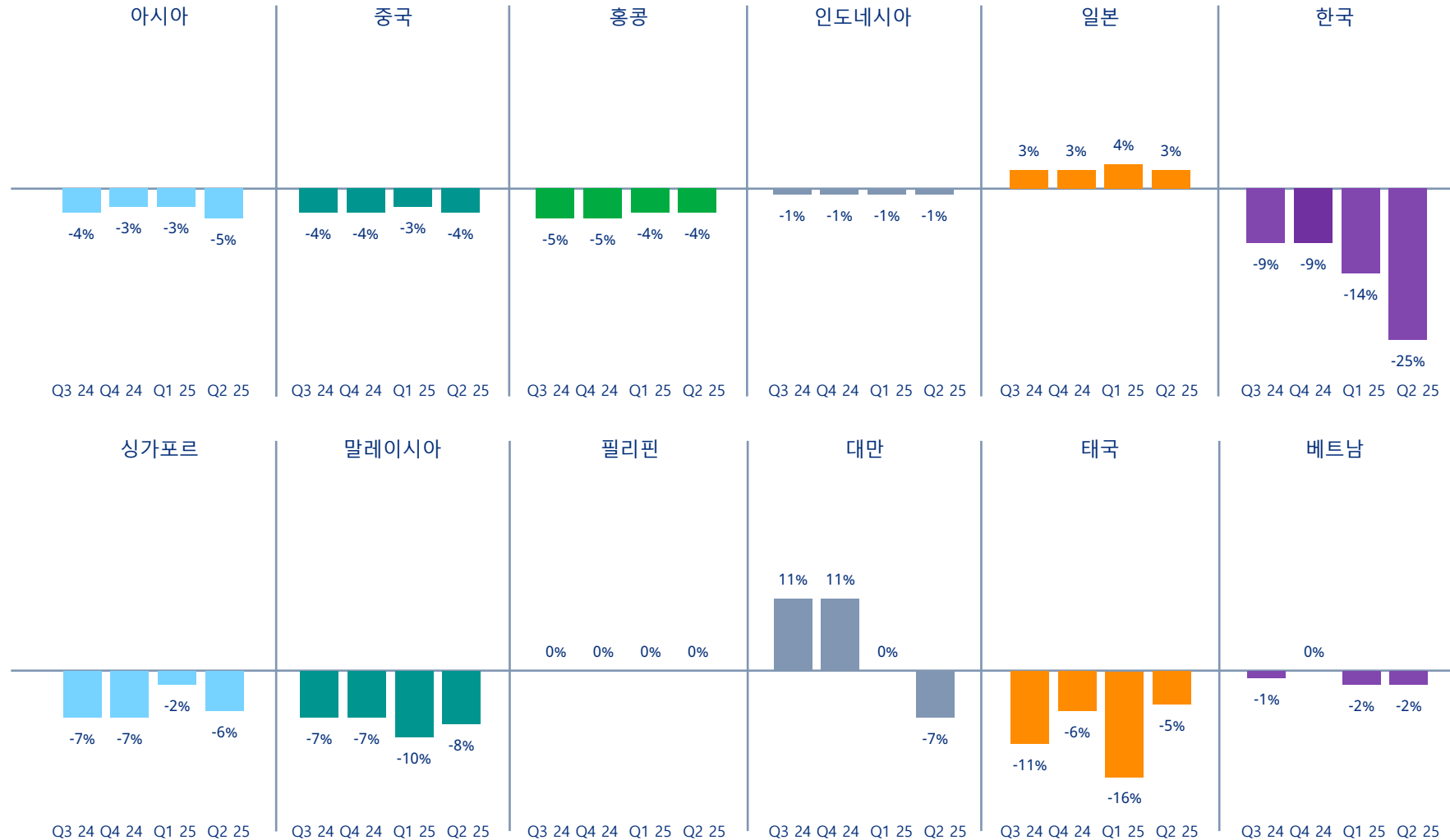


# 아시아 보험 시장 지수: 2025년 2분기

2025년 7월



그림 1| 아시아 시장별 종합보험요율 변동



마쉬 글로벌 보험 시장 지수(Marsh Global Insurance Market Index)에 따르면, 2025년 2분기에 글로벌 기업 보험 요율은 4% 하락했는데, 이는 7년간의 증가 이후 4년 연속으로 보험료가 하락한 것입니다.

2025년 2분기 아시아 보험 요율은 전 분기 대비 3% 하락에서 5% 하락으로 감소했습니다.

1분기 지역별 종합 요율은 다음과 같습니다.

- 아시아: -5%.
- 미국: 0%.
- 영국: -6%.
- 캐나다: -4%.
- 유럽: -4%.
- 중남미 및 카리브해: -5%.
- 태평양도서국: -11%.
- 인도, 중동, 아프리카: -5%.

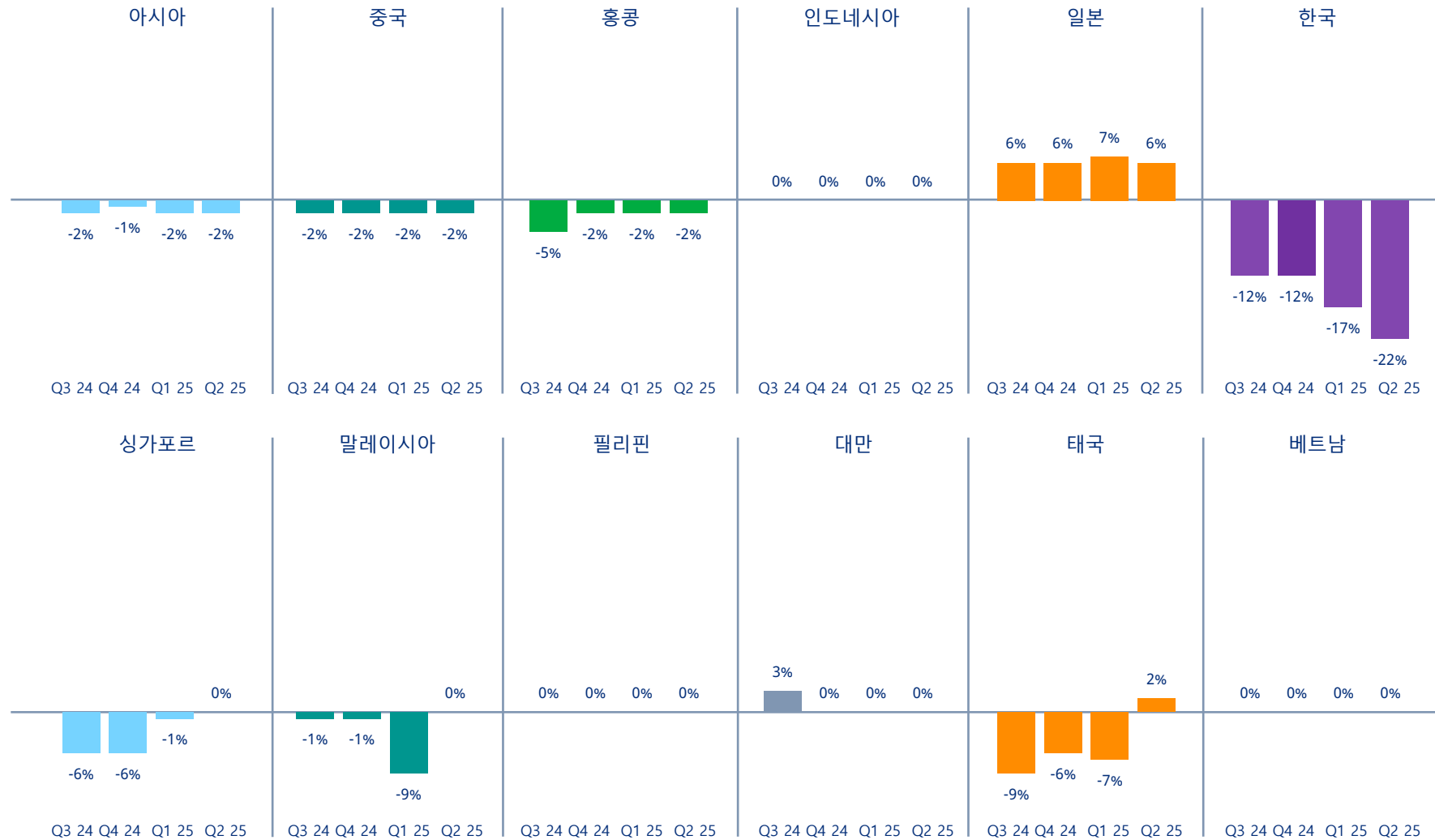
아시아 보험 효율  
그림 2 | 아시아 시장별 재물 보험 효율 변동



2025년 2분기 아시아 재물 보험 효율은 전분기와 대비 3% 하락에서 5% 하락으로 감소했습니다.

- 국제 시장의 영향으로 보험사 간 경쟁이 치열해지면서, 고객들은 피보험 한도와 공제액 면에서 유리한 조건을 얻는 경우가 많아졌습니다.
- 보험사들은 고객 유지를 위해 장기계약(LTA)을 제안하는 전략을 주로 택했으며, 여기에 요금 인하나 저보험료 보너스 조항이 빈번하게 포함됩니다.
- 보험사들은 위험도가 높은 기업이나 손실 이력이 악화된 업체에 대해서는 신중한 태도를 보였습니다.

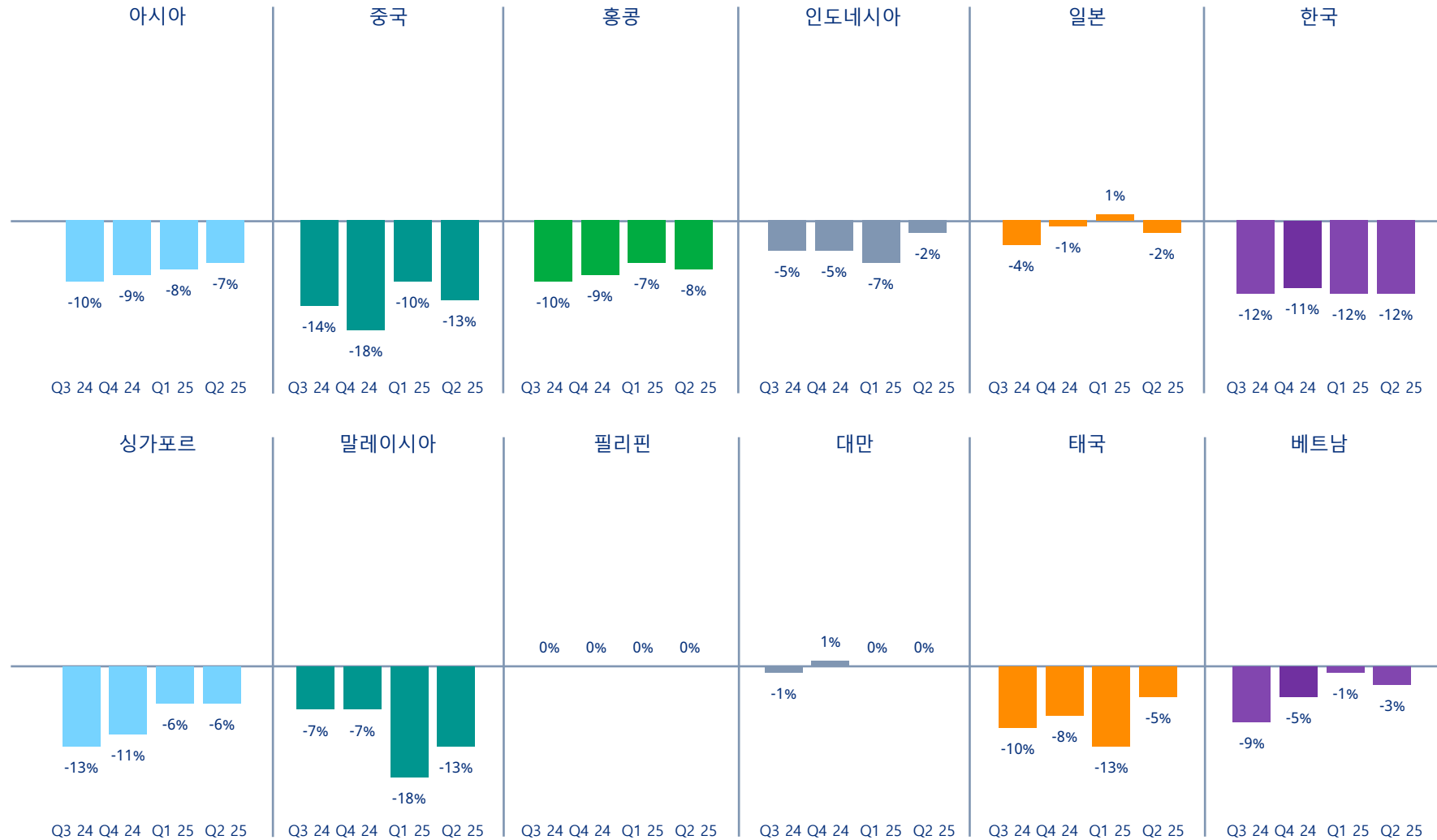
그림 3 | 시장별 아시아 배상책임위험담보에 대한 보험 요율 변동



배상책임위험담보 보험 요율은 2025년 2분기에는 전분기와 동일하게 2% 하락했습니다.

- 안정적인 공급과 경쟁력 있는 요율이 유지됐습니다.
- 손실이 없는 고객들은 일반적으로 더 큰 보험료 혜택을 보았습니다.
- 보험사들은 미국 내 주요 위험 노출, 손실 이력, 신규 리스크에 계속해서 집중했으며, 이는 지역별로 차별화된 경향이 나타났습니다.
- 한국에서는 국내외 보험사 간의 치열한 가격 경쟁이 계속되고 있었습니다.

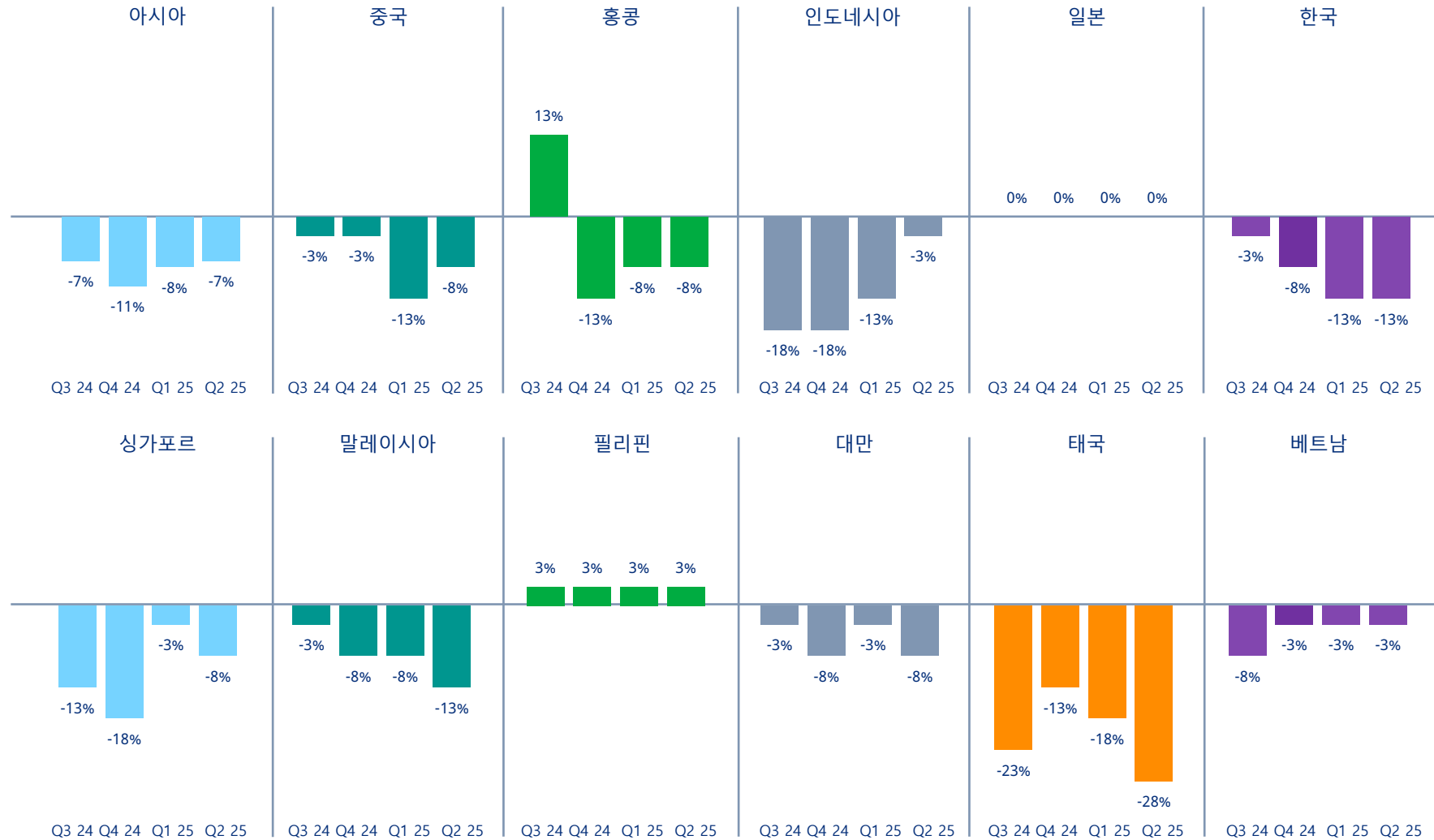
그림 4 | 시장별 아시아 금융 및 전문인배상책임에 대한 보험 요율 변동



2025년 2분기에 금융 및 전문인배상책임 보험 요율은 7% 하락하였는데, 이는 전 분기의 -8%에 비해 감소한 수치입니다.

- 증권 시장의 활발한 활동과 IPO 증가로 인해 보험사에는 새로운 기회가 생겼으며, 특히 이러한 현상은 임원배상책임보험(D&O) 부문에 두드러졌습니다.
  - 임원배상책임보험(D&O) 요율은 지역 전반에 걸쳐 평균 5%에서 15%까지 인하되었습니다.
- 전문적 책임보험(PI) 및 금융기관(FI) 요율은 5%에서 10%까지 인하했습니다.

그림 5 | 시장별 아시아 사이버보험요율 변동



사이버 보험 요율은 전분기 -8%에 비해 2025년 2분기에 7% 감소하였습니다.

- 많은 고객들이 보장 범위를 확대했으며, 보험 첫 구매 고객도 증가했습니다.
- 사이버 보험의 공급이 늘어나면서, 개인 사이버 보험과 같은 신규 상품이 등장하여 고객 선택권이 확대되고 있습니다.
- 제3자 사이버 위험은 보험사와 기업들이 사이버 위험과 디지털 공급망을 평가하는 데 있어 핵심적인 관심사로 남아 있습니다.



## About Marsh

[Marsh](#), a business of [Marsh McLennan](#) (NYSE: MMC), is the world's top insurance broker and risk advisor. Marsh McLennan is a global leader in risk, strategy and people, advising clients in 130 countries across four businesses: [Marsh](#), [Guy Carpenter](#), [Mercer](#) and [Oliver Wyman](#). With annual revenue of \$24 billion and more than 90,000 colleagues, Marsh McLennan helps build the confidence to thrive through the power of perspective. For more information, visit [marsh.com](https://www.marsh.com), or follow us on [LinkedIn](#) and [X](#).

Marsh is one of the Marsh & McLennan Companies, together with Guy Carpenter, Mercer and Oliver Wyman. This document is not intended to be taken as advice regarding any individual situation and should not be relied upon as such. The information contained herein is based on sources we believe reliable, but we make no representation or warranty as to its accuracy. Marsh shall have no obligation to update this publication and shall have no liability to you or any other party arising out of this publication or any matter contained herein. Any statements concerning actuarial, tax, accounting or legal matters are based solely on our experience as insurance brokers and risk consultants and are not to be relied upon as actuarial, tax, accounting or legal advice, for which you should consult your own professional advisors. Any modeling, analytics, or projections are subject to inherent uncertainty, and the Marsh Analysis could be materially affected if any underlying assumptions, conditions, information, or factors are inaccurate or incomplete or should change. Marsh makes no representation or warranty concerning the application of policy wording or the financial condition or solvency of insurers or re-insurers. Marsh makes no assurances regarding the availability, cost, or terms of insurance coverage. Marsh's service obligations to you are solely contractual in nature. You acknowledge that, in performing services, Marsh and its affiliates are not acting as a fiduciary for you, except to the extent required by applicable law, and do not have a fiduciary or other enhanced duty to you.