

# 아시아 보험 시장 지수: 2025 3분기

October 2025



그림 1 | 아시아 시장별 종합 보험 요율 변동



마쉬 글로벌 보험 시장 지수(Marsh Global Insurance Market Index)에 따르면, 2025년 3분기에 전 세계 기업 보험료는 4% 하락했으며, 이는 5분기 연속 하락세를 보인 것입니다.

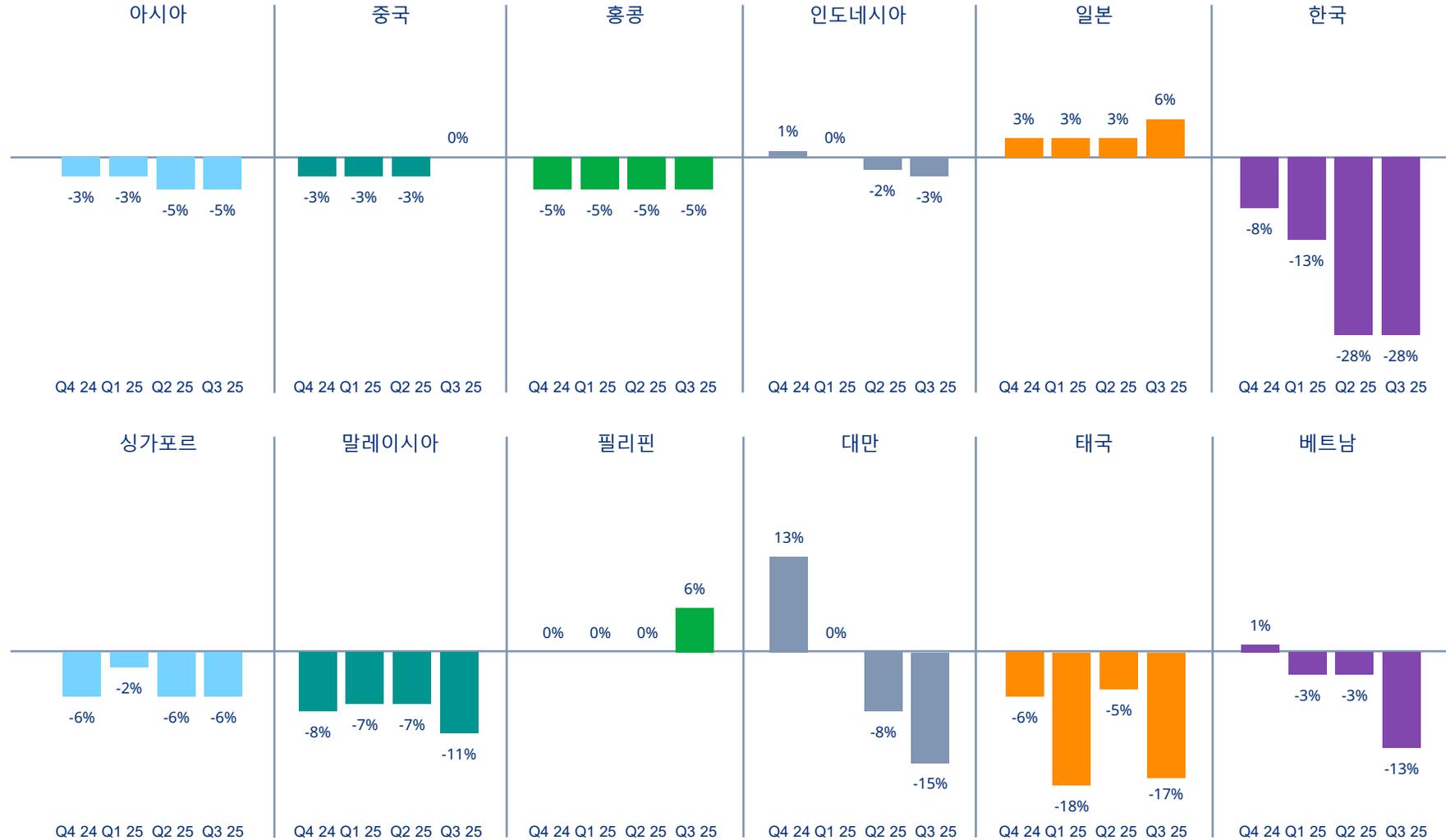
2025년 3분기 아시아 보험 요율은 전 분기와 동일하게 5% 하락했습니다.

3분기 지역별 종합 요율은 다음과 같습니다.

- 아시아: -5%.
- 미국: -1%.
- 영국: -6%.
- 캐나다: -3%.
- 유럽: -4%.
- 중남미 및 카리브해: -6%.
- 태평양도서국: -11%.
- 인도, 중동, 아프리카: -5%.

아시아 보험 요율

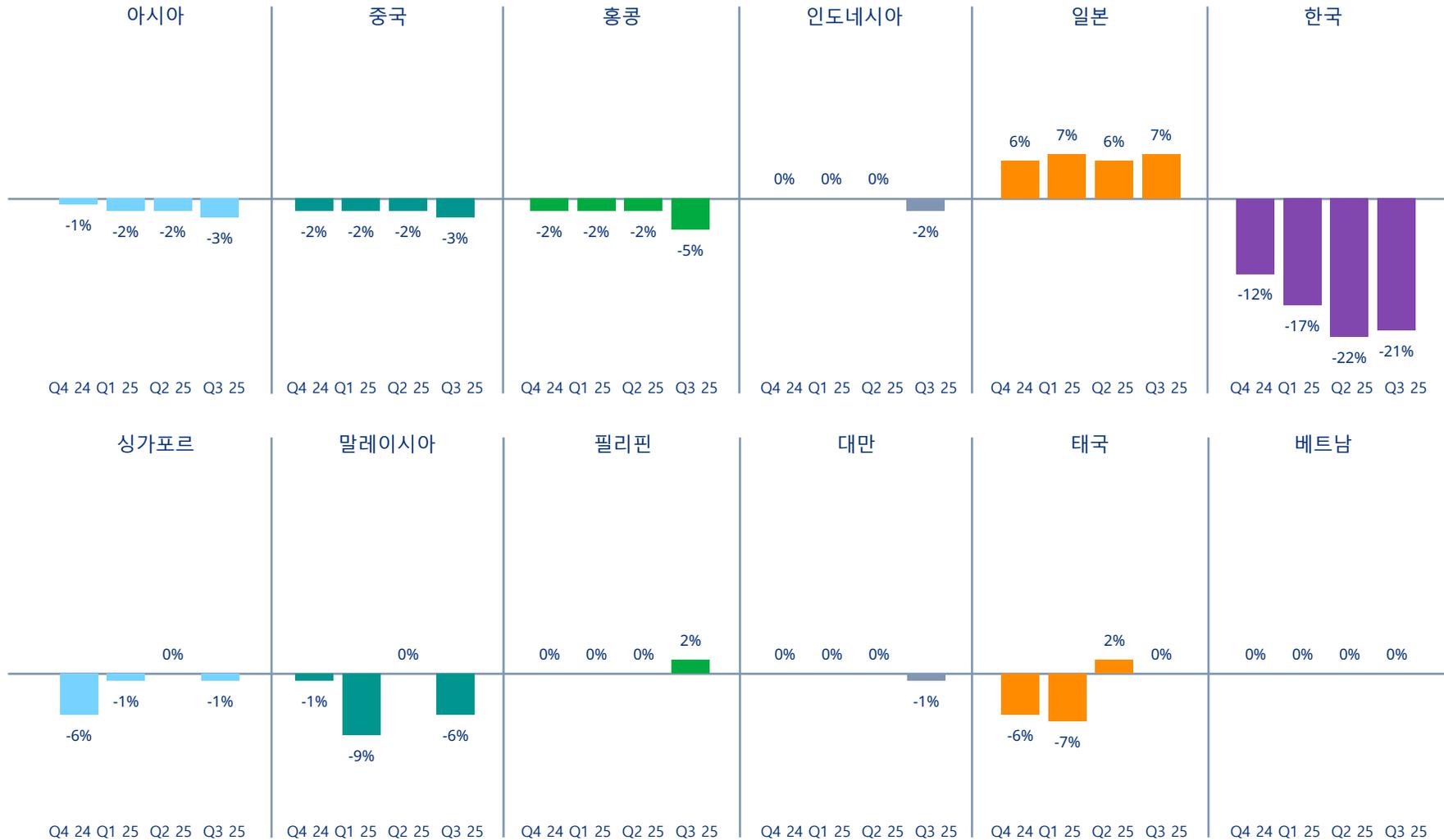
그림 2 아시아 시장별 재물 보험 요율 변동



경쟁이 치열하게 유지되면서, 재물 보험 요율은 5% 하락했습니다.

- 높은 보험사 경쟁과 Capacity 덕분에 일부 고객은 하위 한도, 공제액 및 기타 제한된 보장 범위를 포함한 분야에서 개선을 이룰 수 있었습니다.
- 보험사들은 낮은 손해 보상금과 다년 할인 혜택을 제공하는 장기 계약(LTA) 사용을 늘렸습니다.
- Capacity는 세그먼트 전반에 걸쳐 광범위하게 배치되었으며 특정 산업에 국한되지 않았습니다.
- 언더라이터들은 손실 악화를 보이는 회사들에 대해 신중한 태도를 유지했습니다.

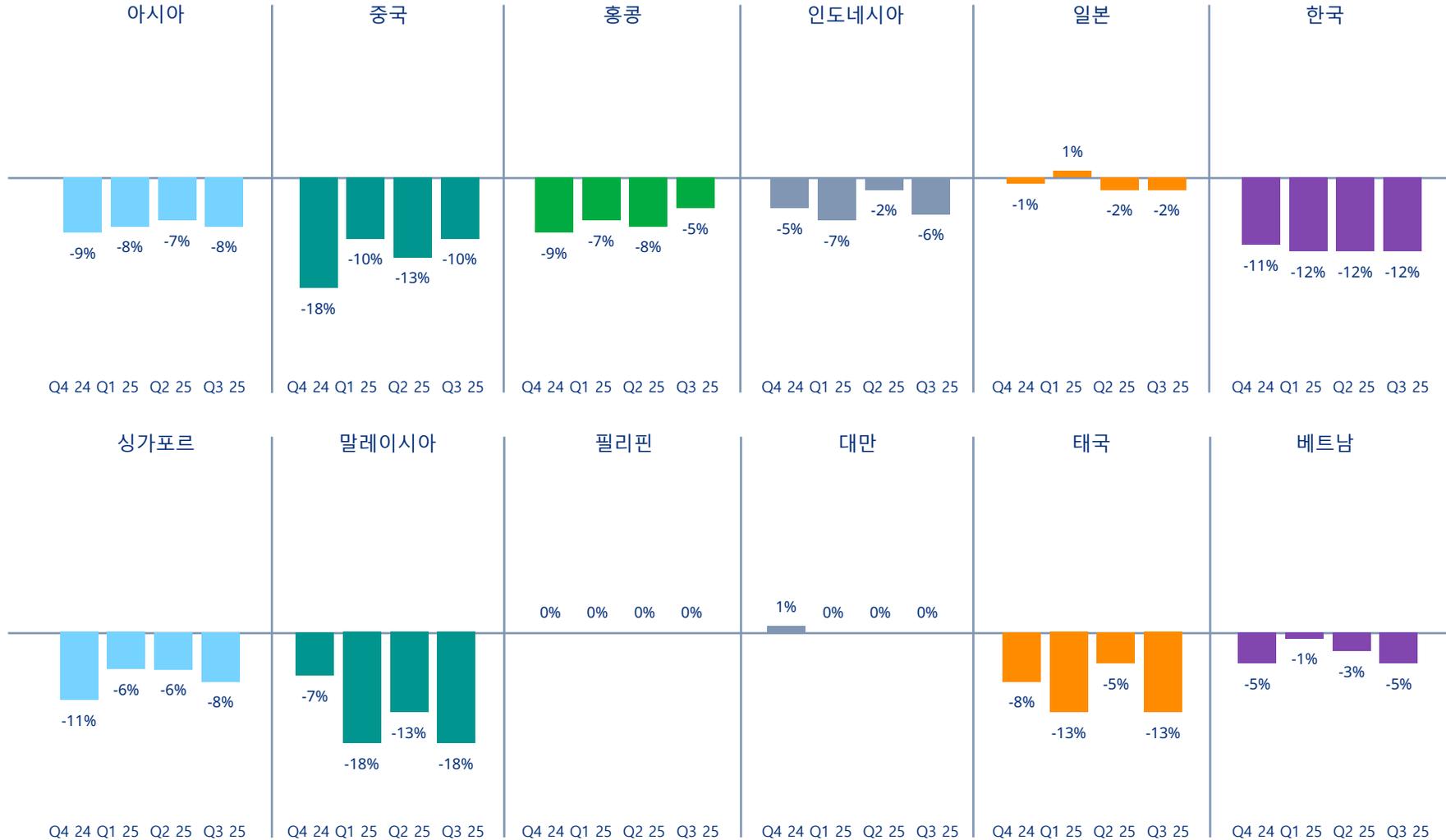
그림 3 | 시장별 아시아 배상책임위험담보에 대한 보험 요율 변동



배상책임위험담보 보험 요율은 전 분기의 2% 감소에 비해 3% 감소했습니다.

- 클라이언트는 일반적으로 글로벌 및 지역 보험사 간의 활발한 경쟁으로 인해 여러 보험사로부터 상당한 Capacity의 혜택을 받았습니다.
- 강력한 위험 프로필과 지역적 노출을 가진 클라이언트는 일반적으로 다국적, 손실 민감형 및 미국 노출 위험에 비해 더 큰 비율 감소를 보였습니다.
- 지정학적 긴장 속에서 보험사들은 재정 및 공급망 회복력에 점점 더 집중하고 있으며, PFAS(과불화합물)위험도 높아지고 있습니다.

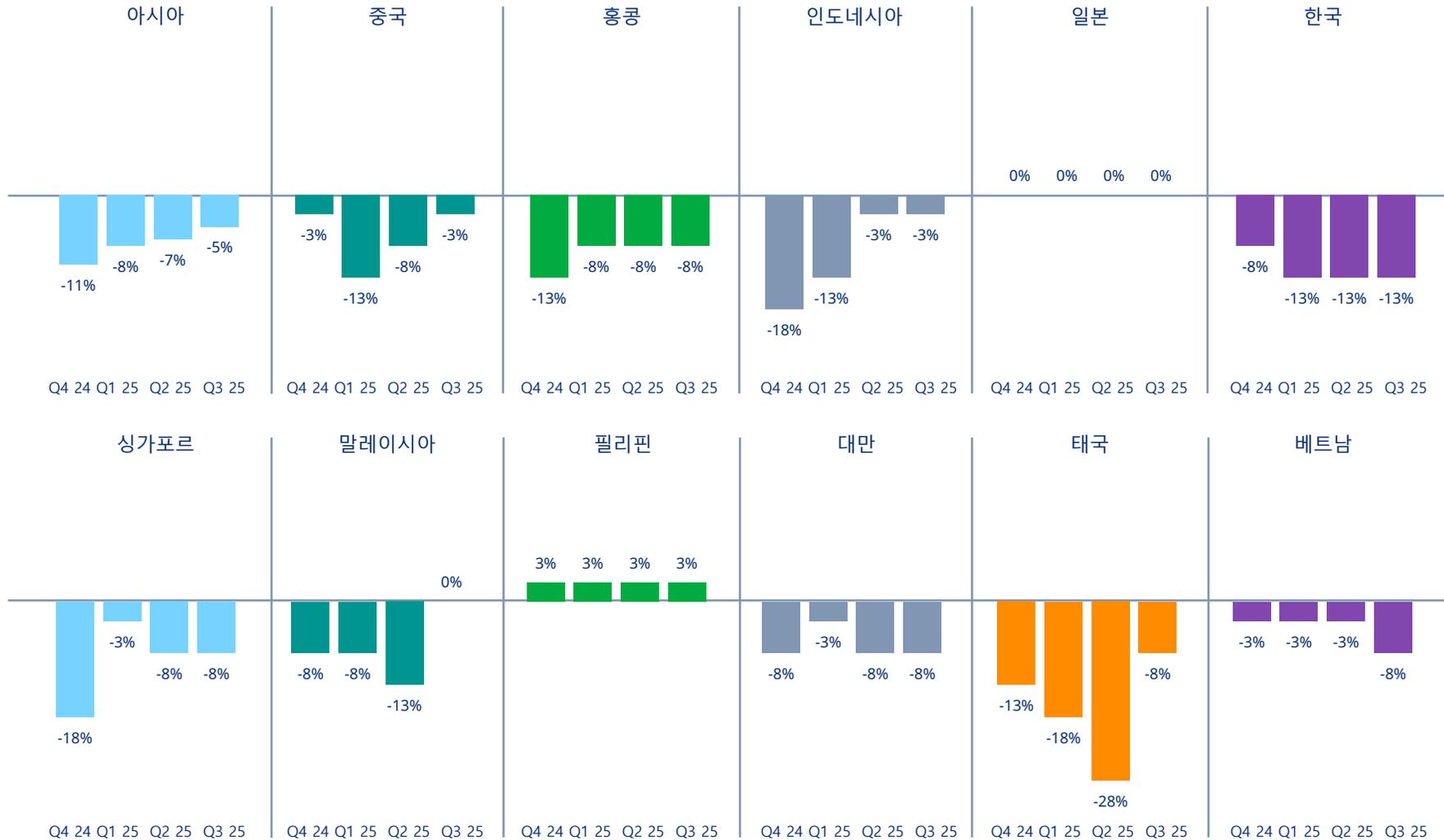
그림 4 시장별 아시아 금융 및 전문인배상책임에 대한 보험 요율 변동



금융 및 전문인배상책임 보험 요율은 7% 하락하여 전 분기의 7% 감소에 비해 8% 감소했습니다..

- 임원배상책임보험(D&O)요율은 5%에서 15%로 감소했습니다.
- 지역 거래소에서 IPO활동이 늘어나면서 보험사, 특히 D&O 책임 보험사에 새로운 기회가 생겼습니다.
- 미국 거래소에서 중국 IPO가 감소하면서 기회가 줄어들었고, 갱신 경쟁이 심화되었으며, D&O금리가 하락하는 압력이 생겼습니다.
- 금융기관과 전문인배상책임 요율은 보험사 경쟁 심화로 인해 5%~7.5%감소하며 완화되었습니다.

그림 5 시장별 아시아 사이버보험 요율 변동



사이버 보험료는 전분기의 7% 감소에 비해 5% 감소했습니다.

- 클라이언트들은 일반적으로 제3자 책임, 사업 중단, 평판 손상, 사이버 범죄에 대한 개선된 보장을 확보했습니다.
- 특히 아시아 지역에서 사이버 위협 인식이 높아짐에 따라 수요가 지속적으로 증가했습니다.
- 보험사들은 기업 및 개인 위험을 보장하는 개인 사이버 보험을 포함한 상품 제공을 확대했습니다.
- 보험사들은 복잡한 공급망 속에서 Gen AI 위협과 제3자 사이버 노출에 대한 강화된 감시를 해결하기 위해 정책 문구를 업데이트 했습니다.
- LTA는 유리한 요금을 확보하는 데 더욱더 사용되었습니다.



## About Marsh

Marsh, a business of Marsh McLennan (NYSE: MMC), is the world's top insurance broker and risk advisor. Marsh McLennan is a global leader in risk, strategy and people, advising clients in 130 countries across four businesses: Marsh, Guy Carpenter, Mercer and Oliver Wyman. With annual revenue of over \$24 billion and more than 90,000 colleagues, Marsh McLennan helps build the confidence to thrive through the power of perspective. For more information, visit [marsh.com](https://www.marsh.com), or follow us on [LinkedIn](#) and [X](#).

Marsh is one of the Marsh & McLennan Companies, together with Guy Carpenter, Mercer and Oliver Wyman. This document is not intended to be taken as advice regarding any individual situation and should not be relied upon as such. The information contained herein is based on sources we believe reliable, but we make no representation or warranty as to its accuracy. Marsh shall have no obligation to update this publication and shall have no liability to you or any other party arising out of this publication or any matter contained herein. Any statements concerning actuarial, tax, accounting or legal matters are based solely on our experience as insurance brokers and risk consultants and are not to be relied upon as actuarial, tax, accounting or legal advice, for which you should consult your own professional advisors. Any modeling, analytics, or projections are subject to inherent uncertainty, and the Marsh Analysis could be materially affected if any underlying assumptions, conditions, information, or factors are inaccurate or incomplete or should change. Marsh makes no representation or warranty concerning the application of policy wording or the financial condition or solvency of insurers or re-insurers. Marsh makes no assurances regarding the availability, cost, or terms of insurance coverage. Marsh's service obligations to you are solely contractual in nature. You acknowledge that, in performing services, Marsh and its affiliates are not acting as a fiduciary for you, except to the extent required by applicable law, and do not have a fiduciary or other enhanced duty to you.