

Junio 2022

D&O Newsletter

Una mirada al pasado

Durante varios años el seguro de D&O se vio favorecido por un "mercado blando". Aseguradoras con interés en suscribir nuevo negocio y gran capacidad disponible, crearon un mercado competitivo que revirtió en unas primas asequibles que estimularon la contratación del seguro de D&O.

Los largos procesos de resolución en las reclamaciones de D&O ocultaron una siniestralidad creciente tanto en litigios como en importes reclamados hasta que llegaron las pérdidas para las aseguradoras. Esto unido a unas primas cada vez más bajas obligaron a las aseguradoras a tomar medidas correctoras y en los peores casos a retirarse de la suscripción.

La situación de crisis generalizada provocada por la pandemia por covid-19 no hizo más que precipitar un endurecimiento de mercado que ya estaba avanzado.

Pasado reciente y situación actual

El mercado de D&O ha experimentado cambios muy significativos durante estos últimos tres años.

Como apuntado en el punto anterior ya se estaba produciendo un cambio de tendencia y la pandemia por Covid 2019 no hizo más que acelerar la situación y contraer un mercado que ya iba en esa dirección.

¿Qué hemos visto?

Aumentos de primas, en muchos casos históricos, y pérdida de capacidad han marcado la estrategia de las aseguradoras en los dos últimos años buscando la solvencia en los riesgos.

¿Qué estamos viendo?

Asistimos ahora a una desaceleración en el incremento de precios, aunque determinados tipos de riesgo siguen viéndose desfavorecidos.

Aseguradoras con nueva capacidad o capacidad recuperada e interés por crecer pueden generar competencia, aunque la siniestralidad no haya desaparecido y siga siendo un foco de cuidado y selección para el nuevo negocio.

Además, el entorno empresarial sigue siendo volátil, los riesgos de insolvencia no han desaparecido, por lo que podemos prever que un enfoque de suscripción más cauteloso y selectivo ha venido para quedarse.

Hacia dónde vamos? futuro próximo

Nuevos escenarios de riesgos

Los miembros de las juntas de administración y los directivos de las compañías pueden ser considerados responsables de una gama cada vez mayor de escenarios.

- Aumento de litigios en las demandas derivadas de accionistas en los EEUU contra empresas extranjeras.
- ESG creciente vigilancia y endurecimiento del entorno regulatorio sobre el desempeño ambiental, social y de gobierno de las empresas. La incorporación de políticas ambiental, social y de gobierno (ESG) será cada vez más una fuente de ventaja competitiva para las organizaciones pero también una exposición a litigios de diferente naturaleza.
- La aceleración de la digitalización para implementar el teletrabajo derivado del covid-19 expone a las empresas y a sus directivos a escenarios de reclamaciones derivadas de seguridad cibernética y IT.
- Nuevos desafíos en torno a los SPAC (compañías de adquisición de propósito especial).
- Situación económica inestable, nuevos escenarios de crisis a nivel mundial, riesgo de burbujas y aumento de la inflación.

IMPORTANCIA DEL SEGURO DE D&O

El seguro protege el patrimonio personal de los administradores y directivos de una entidad de derecho privado (i.e. empresas y/o entidades sin ánimo de lucro).

La protección se refiere a alegaciones de falta de diligencia y cuidado en el ejercicio de sus funciones, incluyendo errores y omisiones no intencionados. Todo ello con independencia de que las mismas **tengan o no fundamento**.

La póliza de seguro responde ante reclamaciones de un amplio número de terceros (accionistas, empleados, directivos, competidores o incluso la propia entidad).

Las coberturas se concretan en el pago de perjuicios financieros así como en el abono de los costes asociados a la defensa y/o negociación en procedimientos o aquellos que se detallan en coberturas relacionadas del contrato de seguro.

Sobre Marsh

Marsh es el líder global en consultoría de riesgos y correduría de seguros. Con más de 45.000 empleados que trabajan en equipo para dar servicio a sus clientes en más de 130 países, Marsh ofrece a clientes comerciales e individuales, soluciones de riesgo basadas en el análisis de datos y servicios de asesoramiento. Pertenece al Grupo Marsh McLennan (NYSE: MMC), un equipo global de empresas de servicios profesionales, que ofrece a sus clientes asesoramiento y soluciones de riesgo, estrategia y capital humano. Con unos ingresos anuales cercanos a los 20.000 millones de dólares, Marsh McLennan ayuda a sus clientes a gobernar su empresa en un entorno cada vez más dinámico y complejo a través de sus cuatro filiales líderes: Marsh, Guy Carpenter, Mercer y Oliver Wyman. Para más información, puede visitar mmc.com, siganos en LinkedIn y Twitter o suscríbese a BRINK.

Marsh, S.A. Mediadores de Seguros, Correduría de Seguros y Reaseguros (en adelante, MARSH), con domicilio social en Paseo de la Castellana, nº 216, 28046 Madrid y con N.I.F. A-81332322. Se encuentra inscrita en el Registro Mercantil de Madrid en el Tomo 10.248, Libro: 0, Folio: 160, Sección: 8, Hoja: M-163304, Inscripción: 1 y en el Registro de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones con la clave nº J-0096 (Correduría de Seguros) y la clave nº RJ-0010 (Correduría de Reaseguros). © Marsh 2022. CE-861430935.