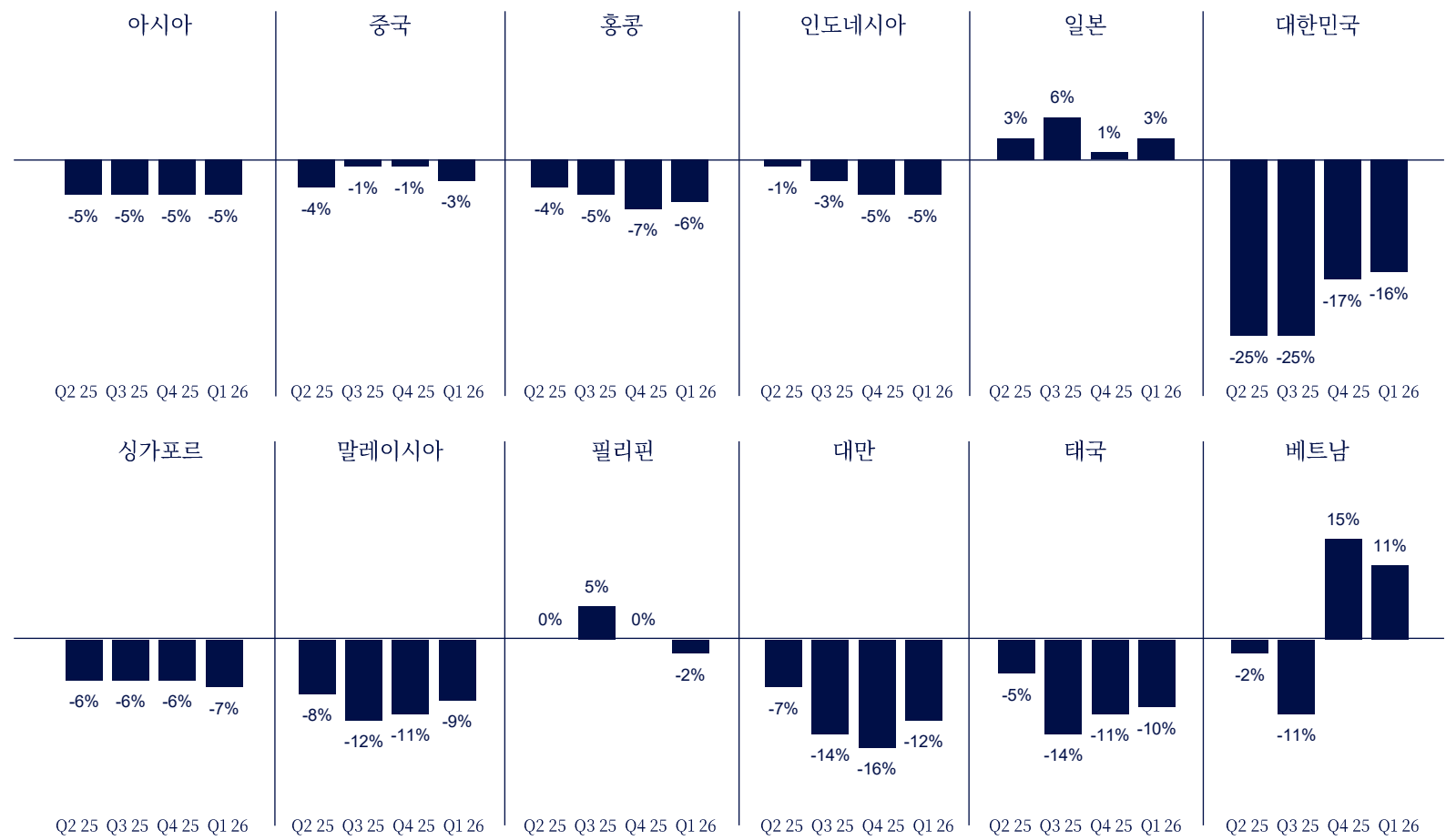


아시아 보험 시장 지수: 2026년 1분기



아시아 시장 별 종합 보험 요율 변동



2026년 1분기 글로벌 기업 보험료는 5% 하락했으며, 이는 7분기 연속 하락세를 기록한 것입니다.

2026년 1분기 아시아 지역 보험료는 지난 세 분기와 동일하게 5% 하락했습니다.

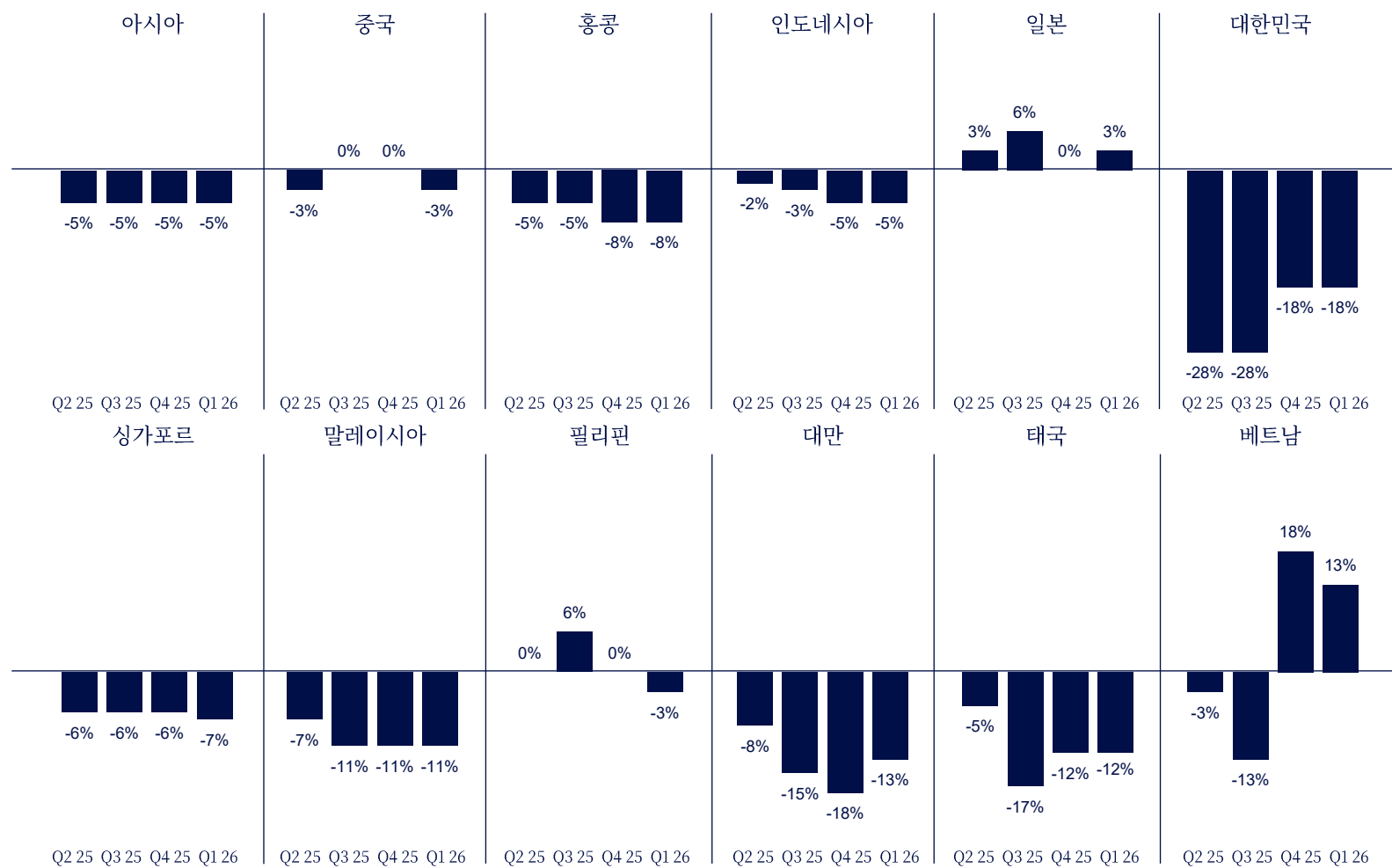
지역별 1분기 종합 보험 요율은 다음과 같습니다:

- 아시아: -5%.
- 미국: -1%.
- 영국: -8%.
- 캐나다: -6%.
- 유럽: -5%.
- 중남미 및 카리브해: -8%.
- 태평양도서국: -12%.
- 인도, 중동, 아프리카: -10%.

Source: Specialty and Global Placement

아시아 시장 별 재물 보험 요율 변동

아시아 보험 요율

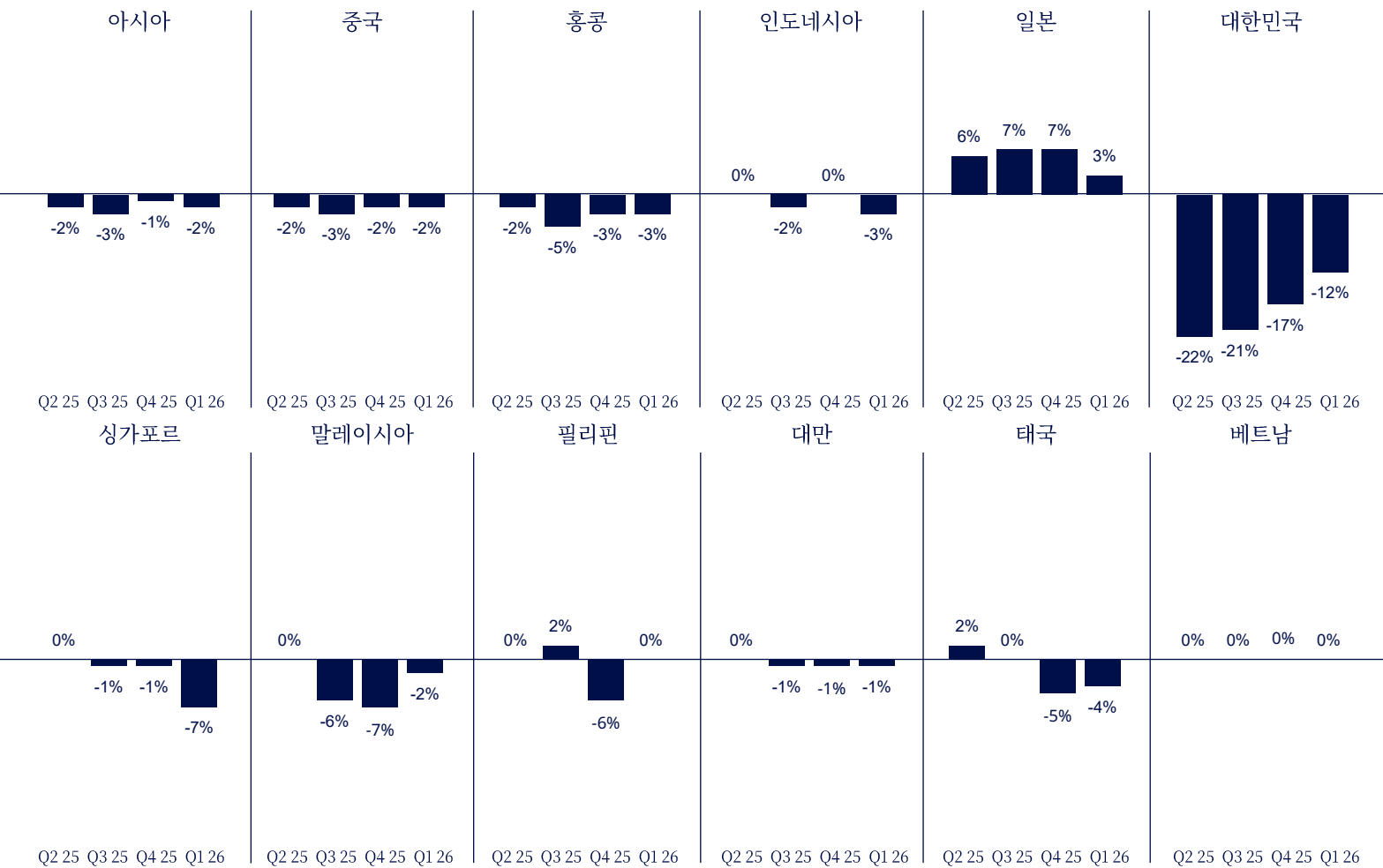


재물 보험 요율은 5% 하락했으며, 이는 지난 세 분기와 동일한 수치입니다.

- 대부분의 시장과 산업에서 보험사의 Capacity와 경쟁 수준이 증가했습니다.
- 조건 덕분에 일부 고객은 더 높은 한도를 확보하고 비동시성을 줄일 수 있었으며, 이는 보다 유연한 보장 결과를 반영합니다.

Source: Specialty and Global Placement

아시아 시장 별 배상책임위험담보에 대한 보험 요율 변동

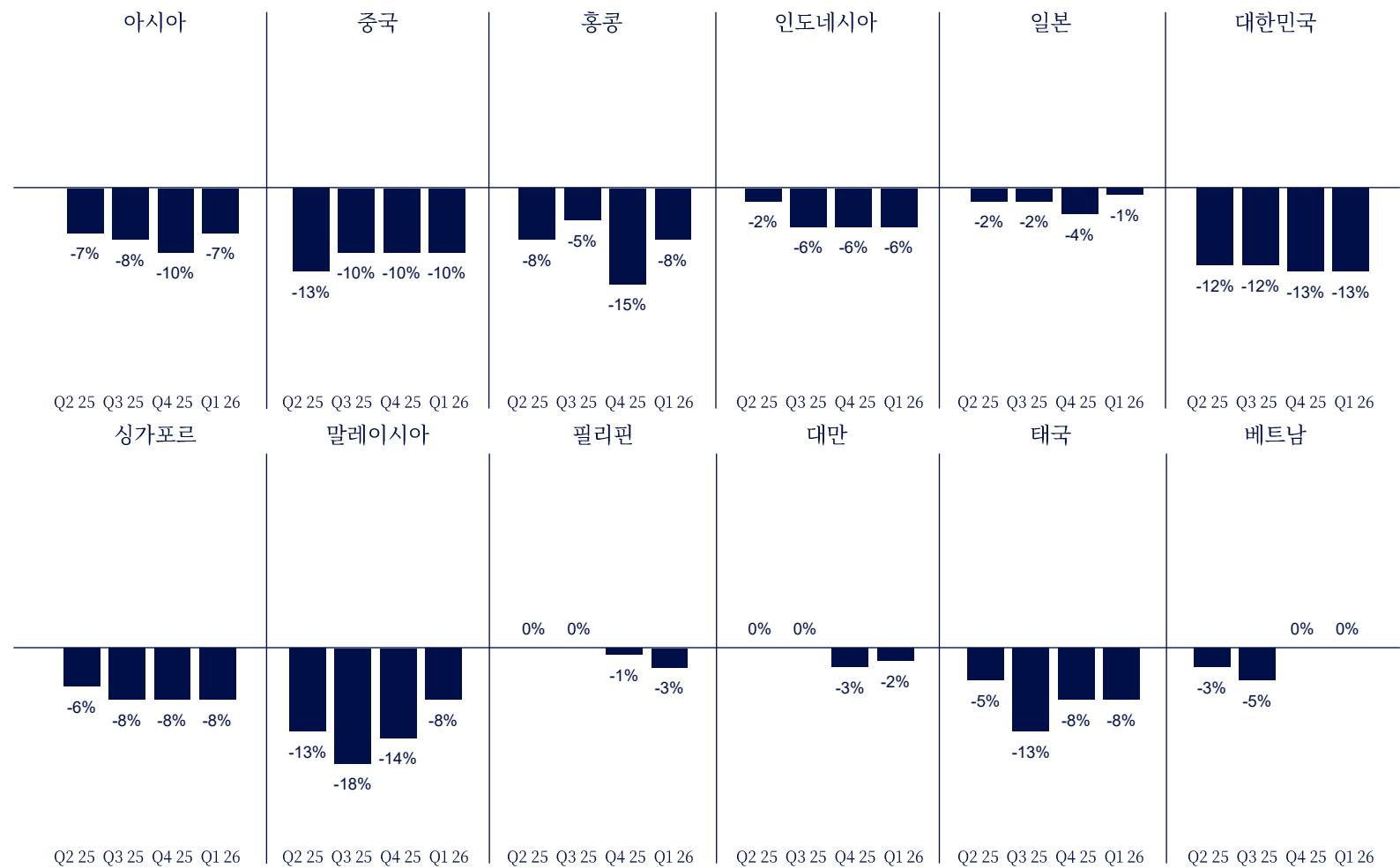


배상책임위험담보에 대한 보험 요율은 전 분기 1% 하락에 비해 2% 하락하였습니다.

- 일반 책임 보험 요율은 대부분 시장에서 하락하거나 안정세를 보였지만, 일본에서는 인상되었습니다.
- 포괄보상책임보험 요율은 지역 전역에서 완화되었거나 변동 없이 유지되었지만, 일본은 두 항목 모두 예외였습니다.
- 고객들은 일반적으로 글로벌 및 지역 보험사들의 Capacity 덕에 혜택을 얻었습니다.

Source: Specialty and Global Placement

아시아 시장 별 금융 및 전문인배상책임에 대한 보험 요율 변동

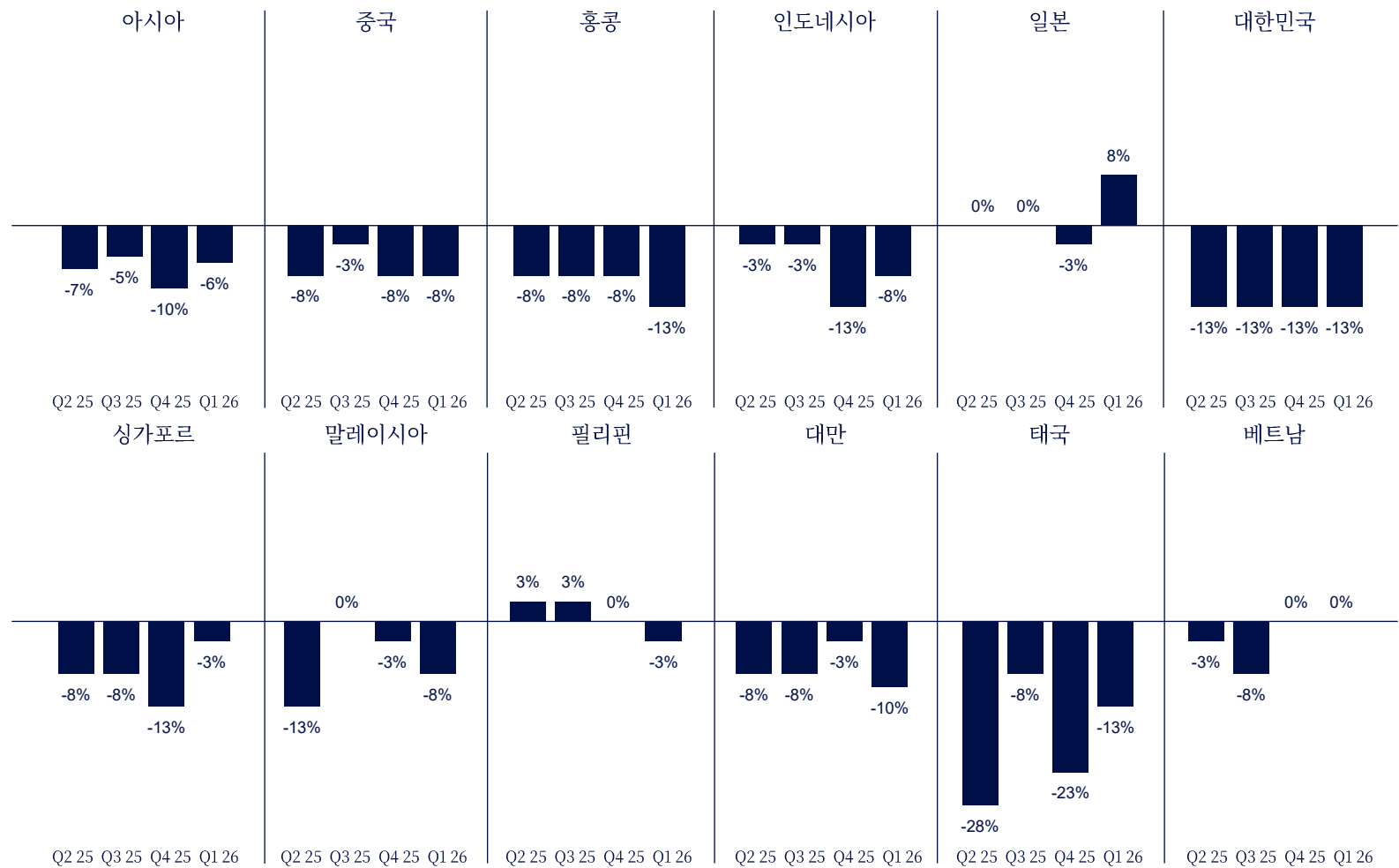


금융 및 전문인배상책임에 대한 보험 요율은 전 분기 10% 하락에 비해 7% 하락했습니다.

- 임원배상책임보험(D&O) 및 전문인 보험료는 대부분의 아시아 시장에서 하락하였습니다.
- 금융기관 관련 보험 요율은 전반적으로 하락했으며, 일부 국가는 예외가 있었습니다.
- 중국 기업의 IPO 활동이 지역 증권거래소로 이동하면서 고액 프리미엄 기회가 감소하고 보험사 간 경쟁은 심화되었습니다.

Source: Specialty and Global Placement

아시아 시장 별 사이버보험 요율 변동



사이버 보험 요율은 전 분기 10% 감소에 비해 6% 감소하였습니다.

- 사이버 보험의 Capacity 증가와 MGA를 포함한 신규 진입자가 경쟁을 심화 시켜 구매자들에게 유리한 시장 환경이 유지되었습니다.
- 보험사들은 사이버 약관 문구를 세분화하고 보장 항목을 확대하여 AI 관련 리스크, 물리적 사이버 손해, 사기 등 복합적 위험에 대응했습니다.
- 사건 발생 빈도 증가와 규제 압박은 기업들이 사이버 보험을 위험 관리 전략에 통합하게 하였고, 많은 고객들이 보험료 절감액을 추가 Capacity 확보에 재투자했습니다.

Source: Specialty and Global Placement



This document and any recommendations, analysis, or advice provided by Marsh (collectively, the “Marsh Analysis”) are not intended to be taken as advice regarding any individual situation and should not be relied upon as such. The information contained herein is based on sources we believe reliable, but we make no representation or warranty as to its accuracy. Marsh shall have no obligation to update the Marsh Analysis and shall have no liability to you or any other party arising out of this publication or any matter contained herein. Any statements concerning actuarial, tax, accounting, or legal matters are based solely on our experience as insurance brokers and risk consultants and are not to be relied upon as actuarial, tax, accounting, or legal advice, for which you should consult your own professional advisors. Any modeling, analytics, or projections are subject to inherent uncertainty, and the Marsh Analysis could be materially affected if any underlying assumptions, conditions, information, or factors are inaccurate or incomplete or should change. Marsh makes no representation or warranty concerning the application of policy wording or the financial condition or solvency of insurers or reinsurers. Marsh makes no assurances regarding the availability, cost, or terms of insurance coverage. Although Marsh may provide advice and recommendations, all decisions regarding the amount, type or terms of coverage are the ultimate responsibility of the insurance purchaser, who must decide on the specific coverage that is appropriate to its particular circumstances and financial position.

We are leaders in risk, strategy and people. One company, with four global businesses, united by a shared purpose to build the confidence to thrive through the power of perspective.