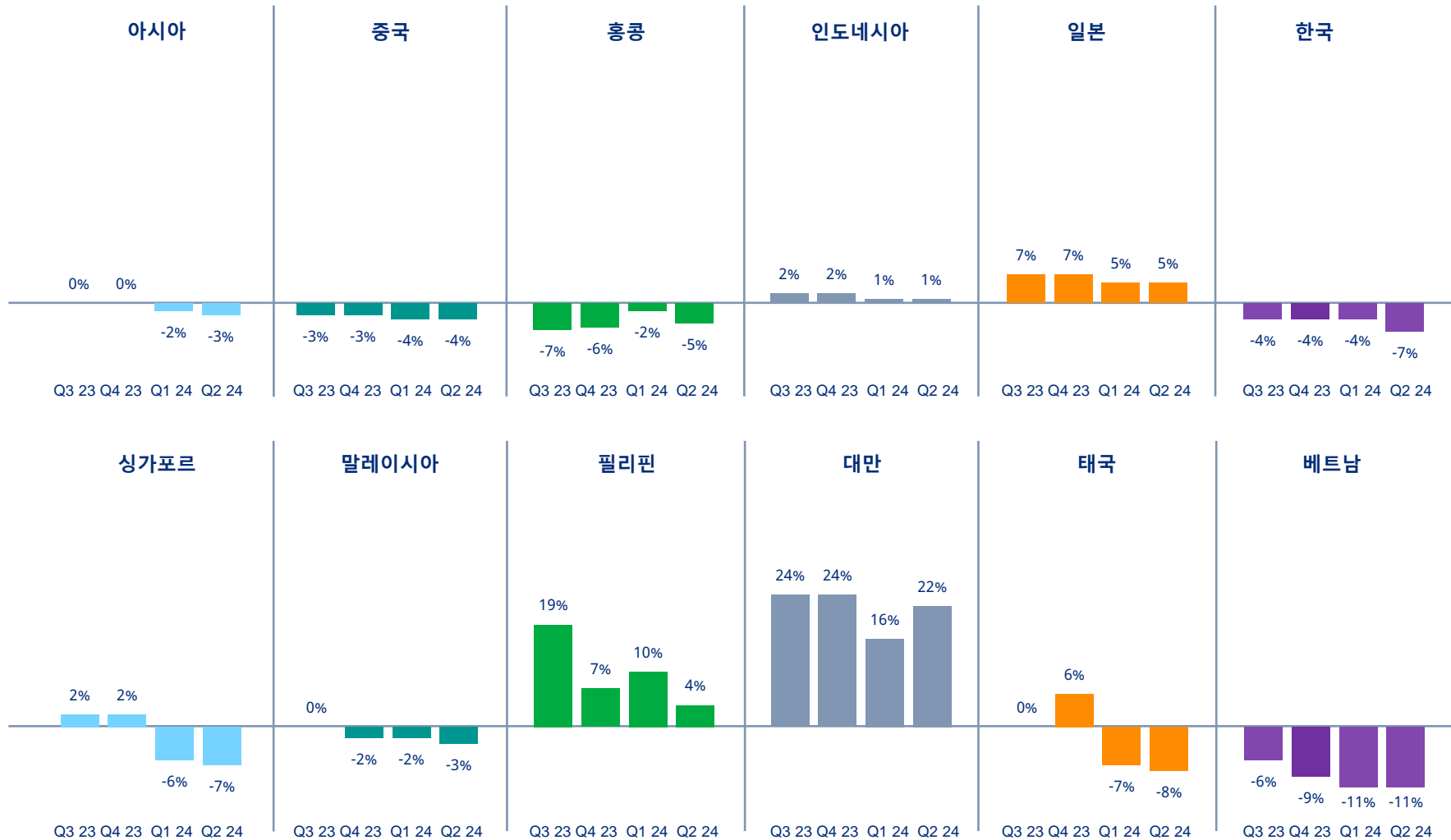


아시아 보험시장 지수: 2024년 2분기

2024년 2분기 - 인도지수 제외



그림 1 | 아시아 시장별 종합보험요율 변동



마쉬 글로벌 보험 시장지수 (Marsh Global Insurance Market Index)에 따르면, 2024년 2분기 글로벌 기업 보험료는 2017년 3분기 이후 7년만에 처음으로 보험세를 보였으며 종합 요율이 증가하지 않은 것으로 나타났습니다. 종합비율은 인도, 중동, 아프리카(IMEA)를 제외한 모든 지역에서 감소하거나 완화되었습니다.

아시아 지역의 보험료는 전 분기 2%에 비해 2024년 2분기에 3% 하락했습니다. (그림 1.) 이 지수는 갱신 시 기업보험요율 변화를 측정하는 독점적인 척도입니다.

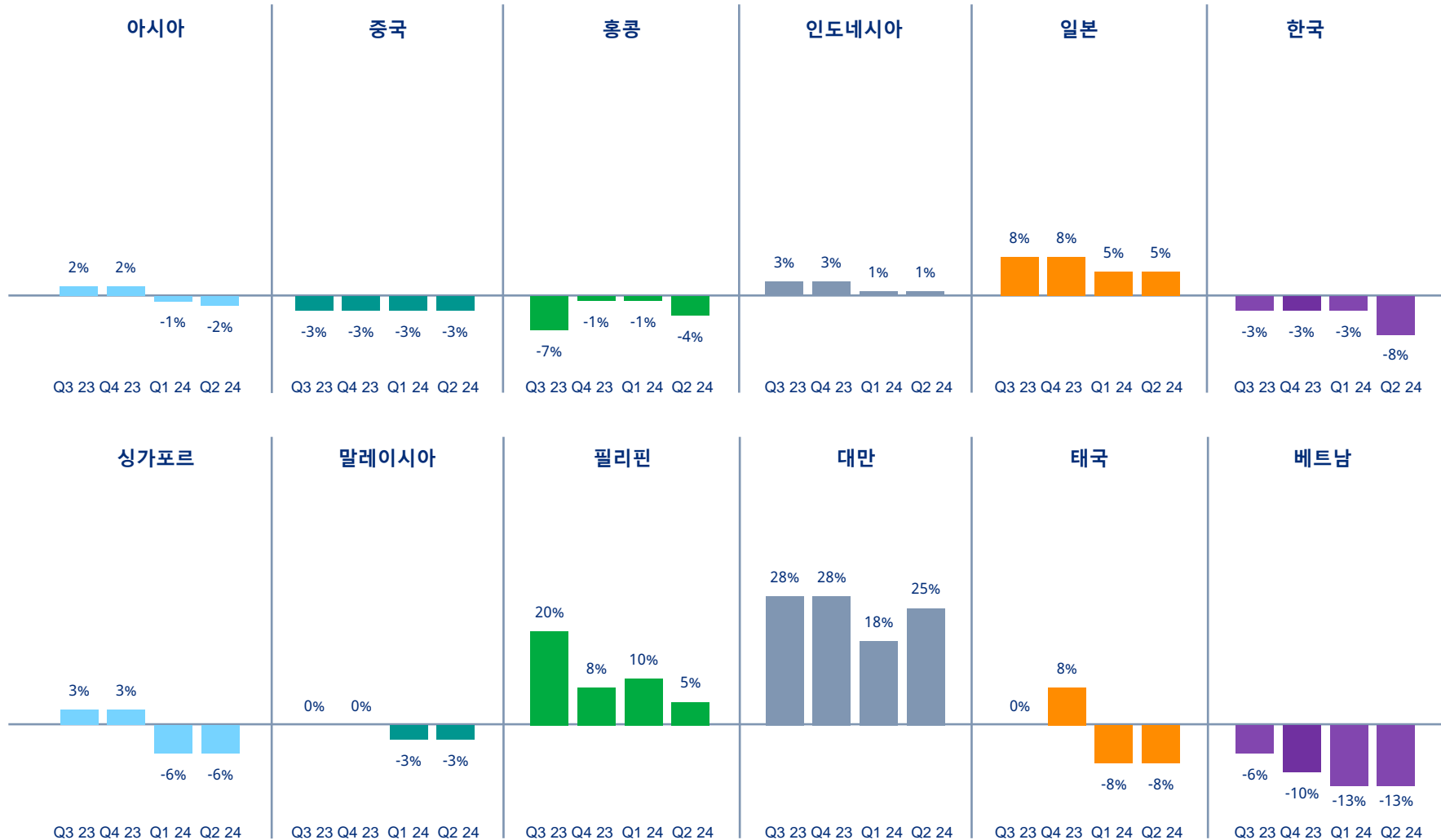
2분기 지역별 종합요율:

- 아시아: -3%.
- 미국: +1%.
- 영국: -3%.
- 캐나다: -5%.
- 유럽: +1%.
- 중남미: +4%.
- 태평양: -5%.
- 인도, 중동, 아프리카: +4%.

*참고 : 2023년 3분기부터 인도의 보험요율 데이터가 글로벌보험시장지수의 IMEA 부문에 포함되었음.

아시아 보험요율

그림 2 아시아 시장별 재물보험요율 변동

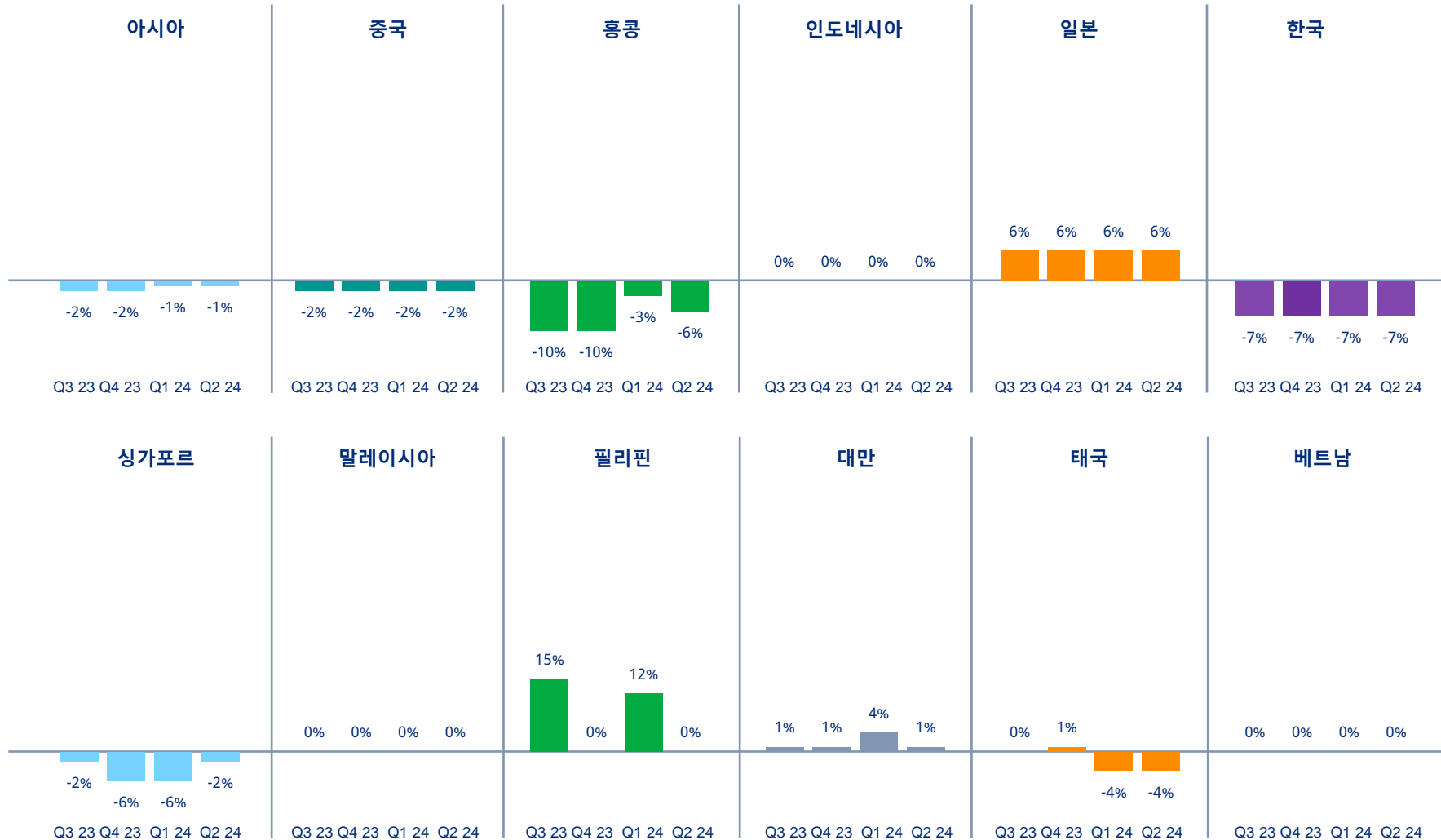


재물보험 요율은 하락, 보험사 경쟁은 증가

재물보험료는 2% 하락했습니다.

- 재물보험에 대한 보험사 경쟁이 증가하여 2분기 연속 전년 대비 요율 감소에 기여했습니다.
- 일부고객은 감소를 겪었지만, 자연재해에 많이 노출된 위험에 대한 요율은 지속적으로 완만하게 증가하였습니다.
- 고객은 보험 갱신 결과를 극대화하기 위해 위험 프로필을 향상시키는데 전념해야합니다.
- 보험사는 사업 중단을 포함하여 인플레이션과 신고 금액의 정확성을 지속적으로 모니터링 하였습니다.
- 비용 관리를 모색하면서 프로그램 구조 조정을 고려하거나 진행중인 고객의 전속 및 기타 대체 위험 솔루션에 대한 참여가 증가했습니다. 여기에는 특히 손실에 노출된 프로그램 계층에서 더 많은 위험이 포함될 수 있습니다.

그림 3 | 아시아 시장별 배상책임위험담보에 대한 보험요율 변동



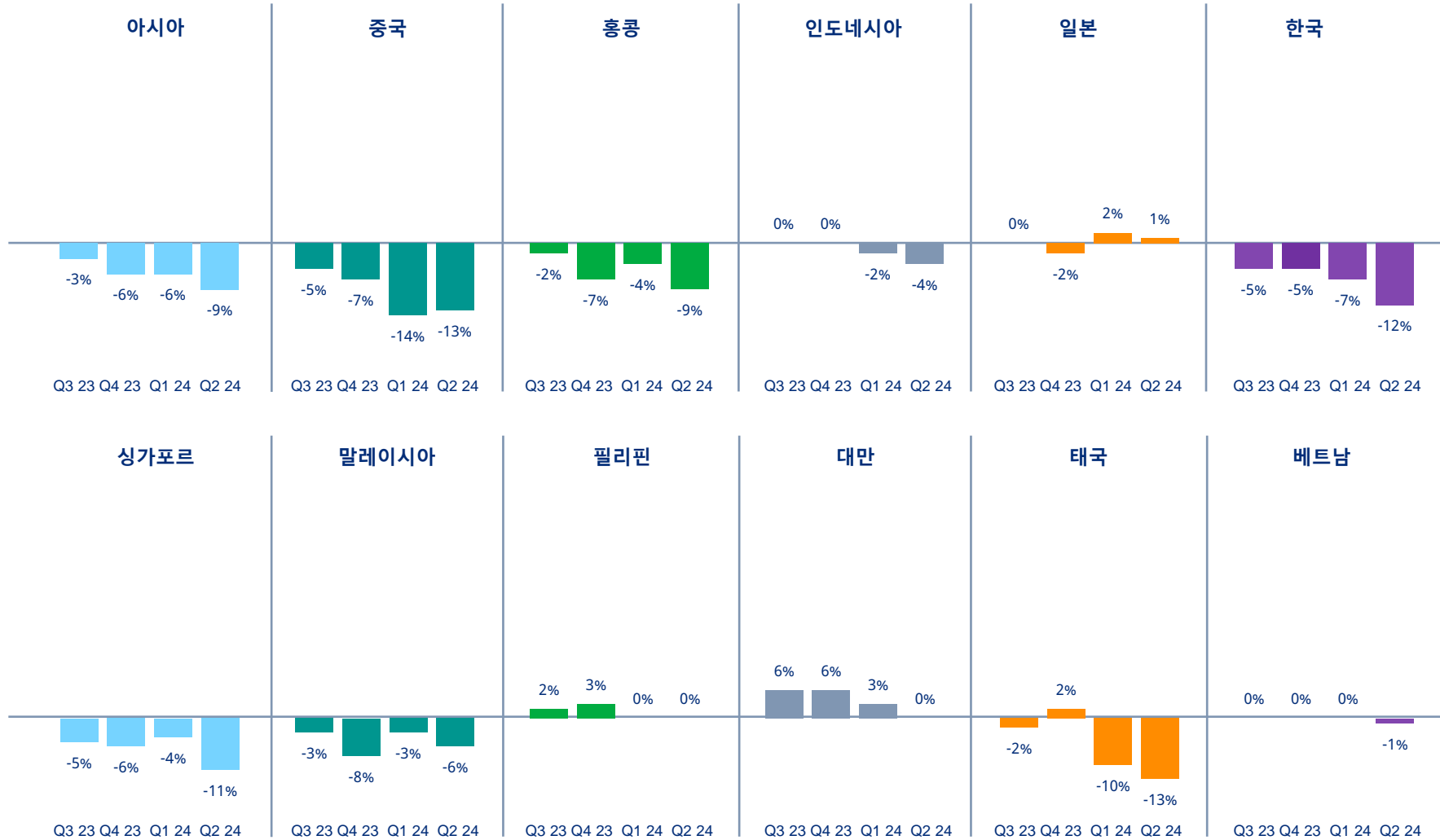
배상책임위험담보 보험요율 하락

배상책임위험담보에 대한 보험요율 1% 하락

소수의 새로운 시장 진입자가 있었음에도 불구하고 Capacity는 안정적으로 유지되었습니다. 국내 및 국제보험 시장은 가격 책정 및 보장 범위에서 계속해서 격차를 드러냈습니다. 현지 시장은 표준 위험에 대해 경쟁력 있는 요율을 제공하고 국제시장은 제한적인 현지 보장 옵션이 있는 보다 복잡한 위험에 대해 선호됩니다.

- 보험업자들은 북미 노출을 지속적으로 면밀히 살펴보았습니다.
- 자동차 책임 및 근로자 보상 비율은 안정적으로 유지되었습니다.
 - 홍콩과 싱가포르에서는 청구 활동이 증가한 것으로 나타났습니다.

그림 4 아시아 금융 및 전문인배상책임 보험 가격 변동

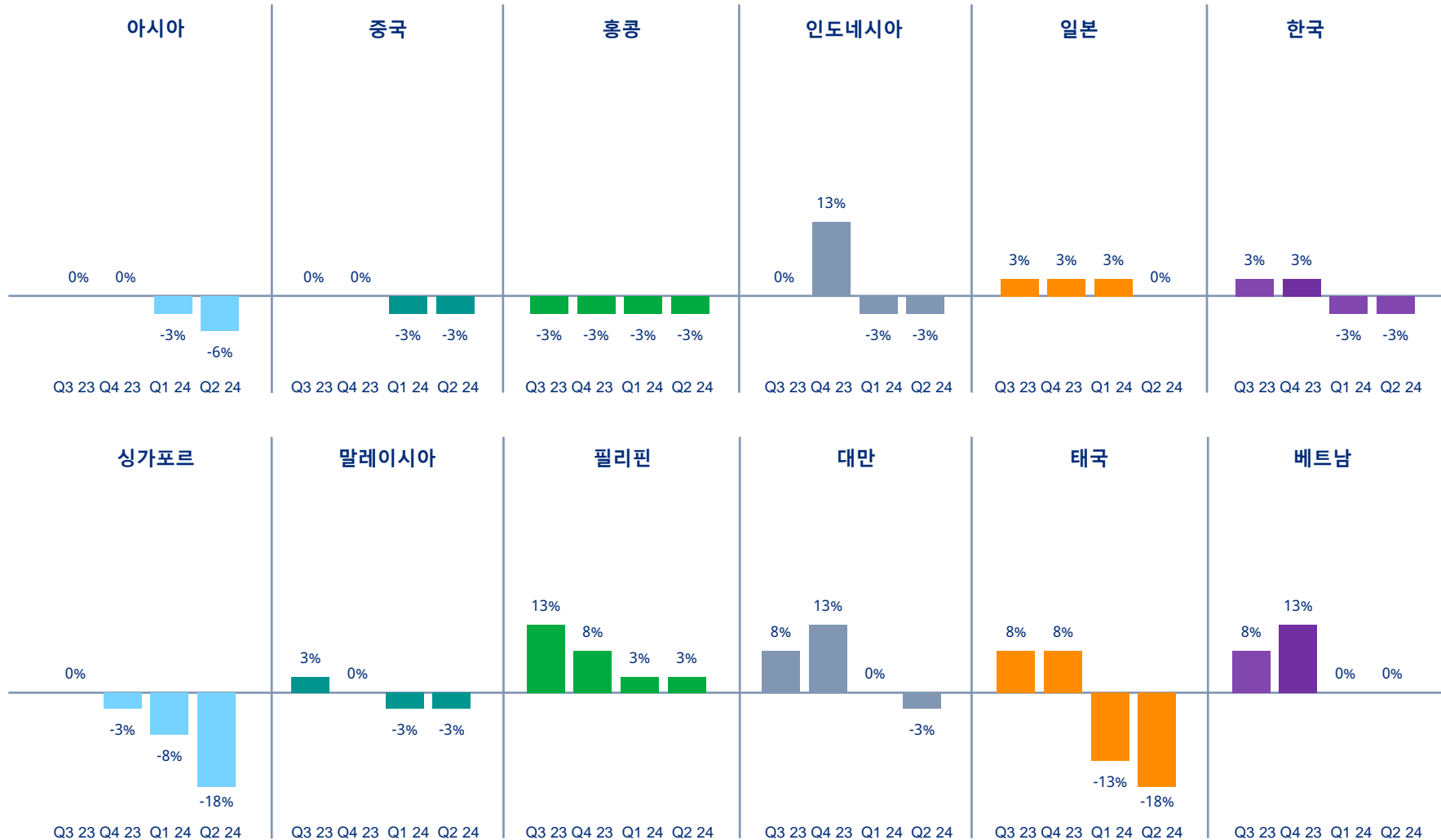


금융보험 및 전문인배상책임보험 담보에 대한 보험료는 D&O를 선두로 하락했습니다.

금융보험 및 전문인배상책임보험 담보에 대한 보험료는 9% 하락하였습니다.

- 이사 및 임원(D&O) 책임 비율은 전반적인 재무 및 직업 분야의 조건을 계속해서 주도했습니다.
 - D&O 보장을 위한 충분한 재원이 경쟁을 심화하였습니다.
 - 중국, 홍콩, 한국, 싱가포르를 포함한 일부 시장에서는 D&O 책임갱신이 평균 두 자릿수 감소율을 보였습니다.
- 자본시장의 활동 부족으로 인해 보험사의 신규 사업 기회가 제한되어 갱신 시 경쟁이 심화되었습니다.
- 금융기관(FI)와 전문가배상(PI)보험의 요율은 평균 10 ~15 % 하락하였습니다.

그림 5 | 아시아 시장별 사이버보험요율 변동



사이버 보험요율 감소, 통제력 개선

사이버보험요율은 6% 감소했습니다.

- 싱가포르 시장의 새로운 통제력과 런던 시장의 관심 증가는 통제력과 경쟁을 증가시키는데 기여했습니다.
- 보험업자는 지속적으로 강력한 사이버 보안 통제력/개선 계획을 요구했습니다.
 - 보험사는 일반적으로 사이버 보안 관련 정보를 전달하는 방식에 있어 유연함을 더욱 보였습니다.
- 보험사들은 AI사용과 관련된 위험에 대한 관심을 계속해서 높이고 있습니다.
- 보험사는 일반적으로 더 넓은 범위의 보장을 제공하려는 의지가 더 컸습니다.



About Marsh

Marsh is the world's leading insurance broker and risk advisor. With more than 45,000 colleagues advising clients in over 130 countries, Marsh serves commercial and individual clients with data-driven risk solutions and advisory services. Marsh is a business of Marsh McLennan (NYSE: MMC), the world's leading professional services firm in the areas of risk, strategy and people. With annual revenue of \$23 billion, Marsh McLennan helps clients navigate an increasingly dynamic and complex environment through four market-leading businesses: Marsh, Guy Carpenter, Mercer and Oliver Wyman. For more information, visit [marsh.com](https://www.marsh.com), and follow us on [LinkedIn](#) and [X](#).

Marsh is one of the Marsh & McLennan Companies, together with Guy Carpenter, Mercer and Oliver Wyman. This document is not intended to be taken as advice regarding any individual situation and should not be relied upon as such. The information contained herein is based on sources we believe reliable, but we make no representation or warranty as to its accuracy. Marsh shall have no obligation to update this publication and shall have no liability to you or any other party arising out of this publication or any matter contained herein. Any statements concerning actuarial, tax, accounting or legal matters are based solely on our experience as insurance brokers and risk consultants and are not to be relied upon as actuarial, tax, accounting or legal advice, for which you should consult your own professional advisors. Any modeling, analytics, or projections are subject to inherent uncertainty, and the Marsh Analysis could be materially affected if any underlying assumptions, conditions, information, or factors are inaccurate or incomplete or should change. Marsh makes no representation or warranty concerning the application of policy wording or the financial condition or solvency of insurers or re-insurers. Marsh makes no assurances regarding the availability, cost, or terms of insurance coverage. Marsh's service obligations to you are solely contractual in nature. You acknowledge that, in performing services, Marsh and its affiliates are not acting as a fiduciary for you, except to the extent required by applicable law, and do not have a fiduciary or other enhanced duty to you.